

DOSSIER DE FRANQUICIA



envioexpress

FRANQUICIA ENVIOEXPRESS®

¡Lleva la logística al siguiente nivel!



CONCEPTO DE FRANQUICIA

ENVIOEXPRESS® es un modelo de franquicia especializado en centros de servicios logístico de paquetería y mensajería nacional.



envioexpress.com



PRODUCTOS

Comercialización de suministros especializados para el sector de paquetería, que incluyen una variedad de productos como cajas, sobres, materiales de embalaje y protección para artículos delicados. Nuestro catálogo abarca desde:



Plástico burbuja



Play o



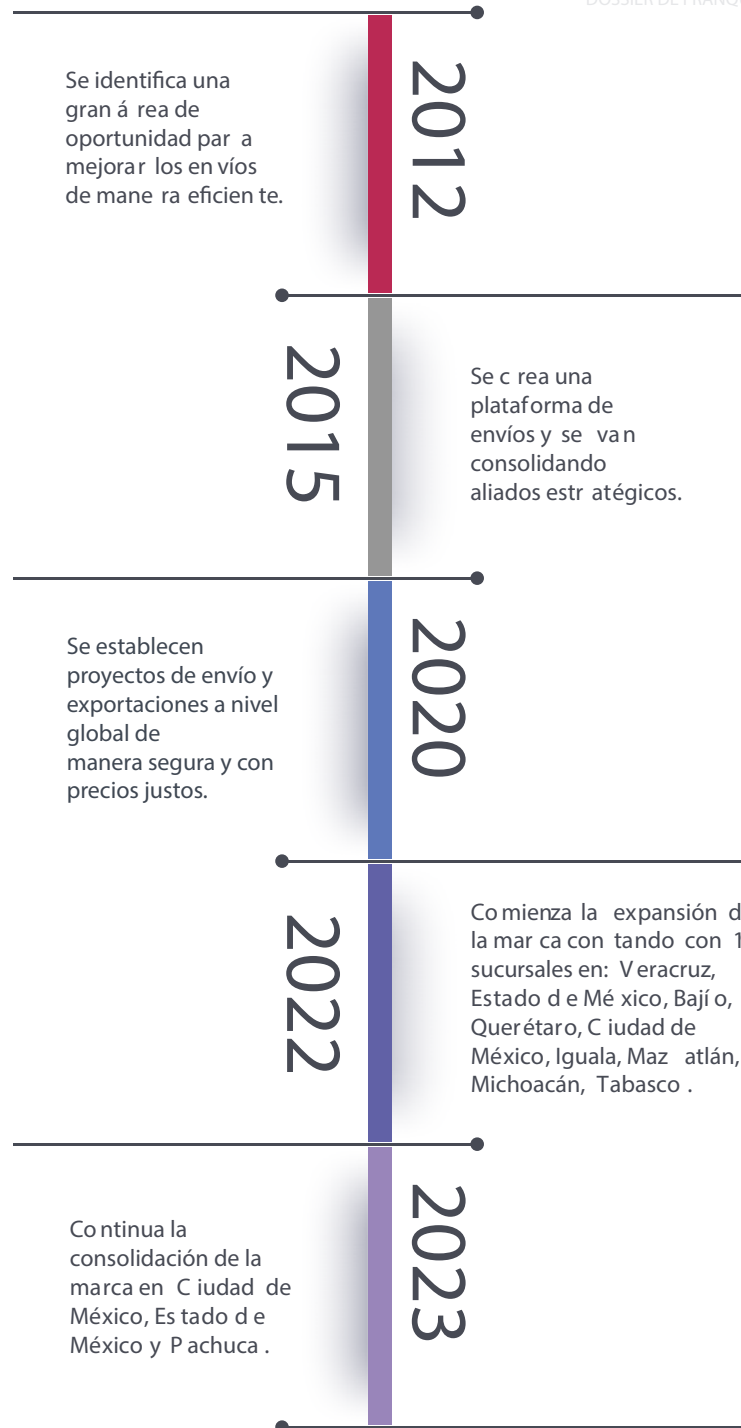
Cartón corrugado



Cinta adhesiva y fleje de alta resistencia

NUESTRA EVOLUCIÓN

ENVIOEXPRESS® surge a raíz de la experiencia acumulada de su fundador en el ámbito logístico. Al constatar que invertía demasiado tiempo comparando tarifas entre diversas paqueterías y, que esto repercutía en la rentabilidad de sus ventas debido a los elevados costos de envío, vio la necesidad de una solución.



Así nace envioexpress, concebido como una plataforma unificada donde los clientes pueden hallar diversas opciones de paqueterías en un solo lugar, ajustándose a sus necesidades. Además, este modelo ha sido diseñado para permitir un crecimiento acelerado, a través del otorgamiento de franquicias.

NUESTRO MODELO DE FRANQUICIA



MODELO PREMIUM

Un formato diseñado para ubicaciones a Pie de Calle de 15 a 30 m²

- Cuota Inicial de Franquicia \$190,000 pesos M.N.
- Equipamiento y adecuación del local: \$70,000 pesos M.N. aproximadamente
- Regalías: 2.0% (Del 7mo mes en adelante)
- Cuota de publicidad corporativa: 1.0%
- Retorno de inversión: 6 a 15 meses
- Vigencia de contrato de franquicia: 5 años

*La inversión puede variar con base a las condiciones del local.

*La inversión inicial no incluye la adecuación del local.

*Los dígitos porcentuales (%) es sobre las ventas brutas mensuales.

*El inventario inicial podrá variar dependiente de la zona de apertura y el nivel de demanda de arranque.

*En la inversión inicial se incluye capital de trabajo por un mes, el cual es un fondo que deberá disponer el franquiciatario.

*Algunos trámites de apertura pueden variar con base a la zona de apertura.

*Cantidades más IVA.





«Ofrecemos un modelo de franquicia sólido y probado, respaldado por un sistema de soporte integral, combinado con un ecosistema donde la innovación, la eficiencia operativa y la rentabilidad se fusionan para ser el mejor modelo de franquicias de paquetería y mensajería.»

ALIADOS ESTRATÉGICOS





BENEFICIOS AL SER PARTE DE LA RED DE FRANQUICIATARIOS

- Contamos con un centro de capacitación a franquiciatarios.
- Capacitación inicial para el arranque de la franquicia.
- Capacitación de mejora continua en atención al cliente e innovación de productos y servicios.
- Acompañamiento para la selección de ubicación de tu local para tu franquicia.
- Asesoría y acompañamiento para la adecuación y remodelación de tu franquicia.
- Proveedores exclusivos con las principales empresas de mensajería y paquetería de México y a nivel internacional.
- Software exclusivo para la operación y administración de la franquicia.
- Asesoría de marketing digital para el posicionamiento y fortalecimiento comercial de nuestros franquiciatarios.
- Asistencia técnica respecto a la operación de tu franquicia.
- Soporte a franquiciatarios vía telefónica o remota.
- Tipos de franquicias a otorgar: unitarias y/o regionales.
- Esquema de franquicia a otorgar: nueva.
- Entrega de manuales de operación, imagen y capacitación.
- Guía de cómo supervisar y dar asistencia técnica continua a tu propia franquicia.
- Licencia de uso de marca.
- Exclusividad de territorio por cada franquicia.
- Puedes convertirte en cualquier momento en franquiciatario regional.



En la actualidad, más de 10 mil personas buscan envioexpress®, y nos orgullece ser la opción líder en los motores de búsqueda, garantizando así ventas seguras para nuestros franquiciados.

¿POR QUÉ ADQUIRIR UNA FRANQUICIA?

Optar por una franquicia puede ser una excelente alternativa para iniciar un emprendimiento debido a diversas razones:

Modelo comprobado. Las franquicias proporcionan un modelo de negocio comprobado y exitoso. Han demostrado su viabilidad y rentabilidad en diferentes lugares y mercados, lo que disminuye considerablemente el riesgo de comenzar un negocio desde cero.

Apoyo y formación. Al unirse a una franquicia, se recibe un respaldo continuo por parte de la empresa matriz. Esto incluye capacitación inicial, asesoramiento operativo, mercadotecnia y ayuda en la gestión del negocio. La franquicia proporciona las herramientas y el conocimiento necesarios para alcanzar el éxito.

Marca reconocida. Al adquirir una franquicia, se aprovecha del reconocimiento y prestigio de una marca establecida. Esto otorga una ventaja competitiva al inicio, ya que los clientes ya están familiarizados con la marca y confían en sus productos o servicios.

Reducción de riesgos. Al operar bajo el paraguas de una franquicia, se reducen los riesgos asociados con el lanzamiento de un negocio independiente.

Oportunidades de expansión. Muchas franquicias ofrecen oportunidades de crecimiento a largo plazo. Se puede ampliar el negocio abriendo más unidades o incursionando en nuevos mercados. Esto brinda la posibilidad de aumentar los ingresos y construir un patrimonio a largo plazo.

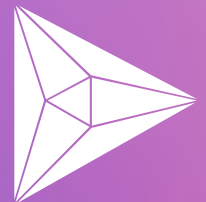


Franquicia acreditada ante
la AMF Asociación Mexicana de Franquicias

¡Lleva la logística al siguiente nivel!
Únete a nuestra red de franquicias

www.envioexpress.com
franquicias@envioexpress.com
☎ +52 (55) 55 2706 3512

**ASOCIACIÓN
MEXICANA DE
FRANQUICIAS**



Franquicia desarrollada y asesorada por GRUPO FRONTIN 5.0

